



**Federico Frediani**





# Federico Frediani

Agente Immobiliare

**Grimaldi Immobiliare**

PISA



Mi chiamo Federico Frediani e sono agente immobiliare dal 2007 soprattutto a Pisa e comuni limitrofi. Mi ritengo, giovane ma esperto agente immobiliare perchè ho iniziato questo lavoro da quando avevo 21 anni... VOLEVO FARLO.. si questo lavoro mi ha sempre entusiasmato perchè pur essendo diplomato Geometra avevo bisogno di un lavoro più commerciale e quindi questo faceva per me e con amore per questo mondo in oltre 10 anni ho aperto le nostre 3 agenzie immobiliari di cui 2 a Pisa e 1 a Cascina. Ho sempre creduto in questo lavoro però affiancato da marchi importanti del mondo immobiliare ...

Federico Frediani | Grimaldi Immobiliare

L'esperienza a tua disposizione

**AGENTE  
ABILITATO**



**ESPERIENZA  
+10 ANNI**



# I Servizi che ti offro

## ⊕ Pubblicità su Immobiliare.it

Con immobiliare.it promuoviamo la vendita o l'affitto di immobili. Utilizziamo questa piattaforma per pubblicare annunci dettagliati, accompagnati da fotografie e informazioni sulla posizione, le caratteristiche e i prezzi degli immobili. Grazie alla visibilità offerta da immobiliare.it, raggiungiamo un ampio pubblico di potenziali acquirenti o affittuari, aumentando le possibilità di successo nella promozione dei miei immobili.

## ⊕ Home Staging

Utilizziamo l'home staging per valorizzare al massimo gli immobili che mettiamo in vendita o in affitto. L'home staging è una tecnica di preparazione degli spazi che mira a presentare l'immobile in modo attraente e accogliente, in modo da suscitare l'interesse dei potenziali acquirenti o affittuari. Per fare ciò, utilizziamo arredi e decorazioni adeguate, che mettono in risalto le caratteristiche dell'immobile e ne evidenziano i punti di forza. In questo modo, l'immobile risulta più appetibile e facile da vendere o affittare.

## ⊕ Foto Professionali HD

Per vendere al meglio gli immobili che metti in affitto o in vendita, utilizziamo le fotografie come strumento di marketing indispensabile. Per questo motivo, affidiamo la realizzazione delle fotografie a un fotografo professionista, che sa catturare gli aspetti più interessanti dell'immobile e presentarli al meglio. Le fotografie professionali, infatti, sono un elemento fondamentale per attirare l'attenzione dei potenziali acquirenti o affittuari e permettergli di avere una prima idea dell'immobile.

## ⊕ Visita Virtuale

Utilizziamo le visite virtuali Matterport o Realistico come strumento di marketing indispensabile. Le visite virtuali, infatti, consentono ai potenziali acquirenti o affittuari di esplorare l'immobile in modo dettagliato e a 360 gradi, senza dover necessariamente recarsi sul posto. Grazie a questa tecnologia, i potenziali clienti possono avere una visione completa dell'immobile e dei suoi spazi.

## ⊕ Video e Riprese Droni

Le riprese video consentono di mostrare l'immobile in modo dinamico e coinvolgente, attirando l'attenzione dei potenziali acquirenti o affittuari. Inoltre, le riprese aeree con il drone permettono di avere una visione dall'alto dell'immobile e del suo contesto, evidenziando le caratteristiche della zona e i punti di forza dell'immobile. Grazie a queste tecnologie, i potenziali clienti possono avere una visione completa e dettagliata dell'immobile, valutando con maggiore precisione se corrisponde alle loro esigenze.

## ⊕ Open House

Utilizziamo l'open house per vendere più rapidamente e al meglio gli immobili che mettiamo in affitto o in vendita. L'open house è un evento durante il quale i potenziali acquirenti o affittuari possono visitare l'immobile in modo libero e senza impegno, valutandone le caratteristiche e gli spazi in modo dettagliato. Grazie all'open house, i potenziali clienti possono avere una visione completa dell'immobile e dei suoi spazi, valutando con maggiore precisione se corrisponde alle loro esigenze.

## ⊕ Applicazione Monitoraggio

Mettiamo a disposizione del venditore un'applicazione web che gli permette di monitorare l'andamento della vendita dell'immobile in modo semplice e veloce. L'applicazione, infatti, offre una panoramica completa e aggiornata dei dati relativi alla vendita dell'immobile, come il numero di visite ricevute, il numero di richieste di informazioni o di appuntamenti per la visita, e il numero di offerte ricevute. In questo modo, il venditore può avere una visione chiara e trasparente delle prestazioni dell'immobile sul mercato, e può adottare...

## ⊕ Assistenza Legale

Mettiamo a disposizione un legale per assistere il venditore e il compratore durante tutte le fasi della compravendita dell'immobile. Il legale, infatti, è un professionista esperto che può fornire consulenza e supporto a entrambe le parti, garantendo che la trattativa si svolga in modo trasparente e in conformità alla normativa vigente.

## Una garanzia



*'Con Federico e la sua agenzia ho fatto la doppia operazione di vendita e ri-acquisto. Un professionista preparato e qualificato nel campo immobiliare e disponibilissimo nei rapporti col cliente. Assolutamente una garanzia!!'*

Chiara Davini - 5 mesi fa

Trovi le recensioni e i contatti di Federico Frediani qui:



[vorrei.it](https://www.vorrei.it)

Le immagini di copertina sono state realizzate con IA Midjourney V 4