



Riccardo Busi

RE/MAX



Riccardo Busi

Agente Immobiliare

ReMax

LEGNANO

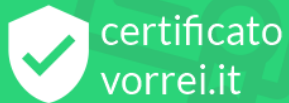
RE/MAX

Sono nato a Legnano nel 1992, laureato in architettura, ho scelto di intraprendere l'attività di consulente immobiliare perchè affascinato dal rapporto con le persone, per aiutarle a comprare e vendere un bene importante come la loro casa. La correttezza, trasparenza, serietà e competenza nel lavoro svolto quotidianamente, ha permesso ai nostri clienti di comprare e vendere casa con la massima soddisfazione; faccio parte dei Top 50 in Italia dal 2017, su oltre 5000 agenti. Infine sono onorato di essere stato insignito ad Agosto 2022 del prestigioso riconoscimento internazionale Hall of Fame.

Riccardo Busi | ReMax

L'esperienza a tua disposizione

**AGENTE
ABILITATO**



**ESPERIENZA
+5 ANNI**



I Servizi che ti offro

⊕ Pubblicità su Immobiliare.it

Con immobiliare.it promuoviamo la vendita o l'affitto di immobili. Utilizziamo questa piattaforma per pubblicare annunci dettagliati, accompagnati da fotografie e informazioni sulla posizione, le caratteristiche e i prezzi degli immobili. Grazie alla visibilità offerta da immobiliare.it, raggiungiamo un ampio pubblico di potenziali acquirenti o affittuari, aumentando le possibilità di successo nella promozione dei miei immobili.

⊕ Pubblicità su Idealista e Casa.it

Con Idealista e Casa.it promuoviamo la vendita o l'affitto di immobili, pubblicando annunci dettagliati con fotografie e informazioni sulla posizione, le caratteristiche e i prezzi degli immobili. Entrambe le piattaforme offrono un'ampia visibilità, permettendoci di raggiungere un pubblico ampio di potenziali acquirenti o affittuari. Utilizzando Idealista e Casa.it, possiamo aumentare le possibilità di successo nella promozione dei miei immobili, raggiungendo un pubblico interessato e qualificato.

⊕ Pubblicità su Wikicasa

Wikicasa è una piattaforma di annunci immobiliari che offre un'ampia visibilità, permettendoci di raggiungere un pubblico ampio di potenziali acquirenti o affittuari. Utilizzando Wikicasa, possiamo aumentare le possibilità di successo nella promozione dei miei immobili, raggiungendo un pubblico interessato e qualificato.

⊕ Foto Professionali HD

Per vendere al meglio gli immobili che metti in affitto o in vendita, utilizziamo le fotografie come strumento di marketing indispensabile. Per questo motivo, affidiamo la realizzazione delle fotografie a un fotografo professionista, che sa catturare gli aspetti più interessanti dell'immobile e presentarli al meglio. Le fotografie professionali, infatti, sono un elemento fondamentale per attirare l'attenzione dei potenziali acquirenti o affittuari e permettergli di avere una prima idea dell'immobile.

⊕ **Visita Virtuale**

Utilizziamo le visite virtuali Matterport o Realistico come strumento di marketing indispensabile. Le visite virtuali, infatti, consentono ai potenziali acquirenti o affittuari di esplorare l'immobile in modo dettagliato e a 360 gradi, senza dover necessariamente recarsi sul posto. Grazie a questa tecnologia, i potenziali clienti possono avere una visione completa dell'immobile e dei suoi spazi.

⊕ **Video e Riprese Droni**

Le riprese video consentono di mostrare l'immobile in modo dinamico e coinvolgente, attirando l'attenzione dei potenziali acquirenti o affittuari. Inoltre, le riprese aeree con il drone permettono di avere una visione dall'alto dell'immobile e del suo contesto, evidenziando le caratteristiche della zona e i punti di forza dell'immobile. Grazie a queste tecnologie, i potenziali clienti possono avere una visione completa e dettagliata dell'immobile, valutando con maggiore precisione se corrisponde alle loro esigenze.

⊕ **Open House**

Utilizziamo l'open house per vendere più rapidamente e al meglio gli immobili che mettiamo in affitto o in vendita. L'open house è un evento durante il quale i potenziali acquirenti o affittuari possono visitare l'immobile in modo libero e senza impegno, valutandone le caratteristiche e gli spazi in modo dettagliato. Grazie all'open house, i potenziali clienti possono avere una visione completa dell'immobile e dei suoi spazi, valutando con maggiore precisione se corrisponde alle loro esigenze.

⊕ **Applicazione Monitoraggio**

Mettiamo a disposizione del venditore un'applicazione web che gli permette di monitorare l'andamento della vendita dell'immobile in modo semplice e veloce. L'applicazione, infatti, offre una panoramica completa e aggiornata dei dati relativi alla vendita dell'immobile, come il numero di visite ricevute, il numero di richieste di informazioni o di appuntamenti per la visita, e il numero di offerte ricevute. In questo modo, il venditore può avere una visione chiara e trasparente delle prestazioni dell'immobile sul mercato, e può adottare...

Professionalità massima



'Affidabile, veloce, preciso e completo. Non farei altre transazioni immobiliari senza il suo supporto.'

Uel Bertin - 1 mese fa

Professionale, empatico e affidabile



'Ho conosciuto Riccardo ad un "open house" di un appartamento al quale ero interessata. Si è mostrato fin da subito molto empatico mettendomi subito a mio agio e capendo immediatamente quelle che erano le mie esigenze. È stato molto professionale e tempestivo infatti nella stessa giornata in seguito alla mia proposta i proprietari hanno deciso di...'

Francesca Frulli - 11 mesi fa

Trovi le recensioni e i contatti di Riccardo Busi qui:



vorrei.it

Le immagini di copertina sono state realizzate con IA Midjourney V 4