



Alessandro Salerno





Alessandro Salerno

Agente Immobiliare

Servizi Immobiliari Studio Net srl

ROZZANO



Mi chiamo Alessandro Salerno e sono agente immobiliare dal 2000. Il servizio che offro ai miei clienti venditori e acquirente comprende pubblicità su immobiliare.it, pubblicità su idealista e casa.it, pubblicità su wikicasa, foto professionali hd, visita virtuale, video e riprese droni, applicazione monitoraggio, assistenza legale, assistenza tecnica, assistenza mutui.

Opero con professionalità a Rozzano, Ponte Sesto, Assago, Basiglio (milano 3), Fizzonasco, Basiglio, Zibido San Giacomo, Opera, Buccinasco, Pieve Emanuele, Corsico, Locate Triulzi, Binasco, Noviglio S. Corinna, Trezzano Sul...

Alessandro Salerno | Servizi Immobiliari Studio Net srl

L'esperienza a tua disposizione

**AGENTE
ABILITATO**



**ESPERIENZA
+20 ANNI**



**LUXURY
EXPERT**



**AGENTE
DIGITALE**



I Servizi che ti offro

⊕ Pubblicità su Immobiliare.it

Con immobiliare.it promuoviamo la vendita o l'affitto di immobili. Utilizziamo questa piattaforma per pubblicare annunci dettagliati, accompagnati da fotografie e informazioni sulla posizione, le caratteristiche e i prezzi degli immobili. Grazie alla visibilità offerta da immobiliare.it, raggiungiamo un ampio pubblico di potenziali acquirenti o affittuari, aumentando le possibilità di successo nella promozione dei miei immobili.

⊕ Pubblicità su Idealista e Casa.it

Con Idealista e Casa.it promuoviamo la vendita o l'affitto di immobili, pubblicando annunci dettagliati con fotografie e informazioni sulla posizione, le caratteristiche e i prezzi degli immobili. Entrambe le piattaforme offrono un'ampia visibilità, permettendoci di raggiungere un pubblico ampio di potenziali acquirenti o affittuari. Utilizzando Idealista e Casa.it, possiamo aumentare le possibilità di successo nella promozione dei miei immobili, raggiungendo un pubblico interessato e qualificato.

⊕ Pubblicità su Wikicasa

Wikicasa è una piattaforma di annunci immobiliari che offre un'ampia visibilità, permettendoci di raggiungere un pubblico ampio di potenziali acquirenti o affittuari. Utilizzando Wikicasa, possiamo aumentare le possibilità di successo nella promozione dei miei immobili, raggiungendo un pubblico interessato e qualificato.

⊕ Foto Professionali HD

Per vendere al meglio gli immobili che metti in affitto o in vendita, utilizziamo le fotografie come strumento di marketing indispensabile. Per questo motivo, affidiamo la realizzazione delle fotografie a un fotografo professionista, che sa catturare gli aspetti più interessanti dell'immobile e presentarli al meglio. Le fotografie professionali, infatti, sono un elemento fondamentale per attirare l'attenzione dei potenziali acquirenti o affittuari e permettergli di avere una prima idea dell'immobile.

⊕ **Visita Virtuale**

Utilizziamo le visite virtuali Matterport o Realistico come strumento di marketing indispensabile. Le visite virtuali, infatti, consentono ai potenziali acquirenti o affittuari di esplorare l'immobile in modo dettagliato e a 360 gradi, senza dover necessariamente recarsi sul posto. Grazie a questa tecnologia, i potenziali clienti possono avere una visione completa dell'immobile e dei suoi spazi.

⊕ **Video e Riprese Droni**

Le riprese video consentono di mostrare l'immobile in modo dinamico e coinvolgente, attirando l'attenzione dei potenziali acquirenti o affittuari. Inoltre, le riprese aeree con il drone permettono di avere una visione dall'alto dell'immobile e del suo contesto, evidenziando le caratteristiche della zona e i punti di forza dell'immobile. Grazie a queste tecnologie, i potenziali clienti possono avere una visione completa e dettagliata dell'immobile, valutando con maggiore precisione se corrisponde alle loro esigenze.

⊕ **Applicazione Monitoraggio**

Mettiamo a disposizione del venditore un'applicazione web che gli permette di monitorare l'andamento della vendita dell'immobile in modo semplice e veloce. L'applicazione, infatti, offre una panoramica completa e aggiornata dei dati relativi alla vendita dell'immobile, come il numero di visite ricevute, il numero di richieste di informazioni o di appuntamenti per la visita, e il numero di offerte ricevute. In questo modo, il venditore può avere una visione chiara e trasparente delle prestazioni dell'immobile sul mercato, e può adottare...

⊕ **Assistenza Legale**

Mettiamo a disposizione un legale per assistere il venditore e il compratore durante tutte le fasi della compravendita dell'immobile. Il legale, infatti, è un professionista esperto che può fornire consulenza e supporto a entrambe le parti, garantendo che la trattativa si svolga in modo trasparente e in conformità alla normativa vigente.



Trovi le recensioni e i contatti di Alessandro Salerno qui:



[vorrei.it](https://www.vorrei.it)

Le immagini di copertina sono state realizzate con IA Midjourney V4

